

参加無料

成長産業分野への参入に向けたマッチング機会を提供します

多摩イノベーション 総合支援事業

随時マッチングの御案内

(公財) 東京都中小企業振興公社は、優れた技術を保有する都内中小企業とオープンイノベーション志向の大手企業研究開発部門等とのマッチング機会を毎年に取り提供し、成長産業分野への参入を支援します。

目的

大手企業研究開発部門等との技術連携マッチングを通じ、都内中小企業の成長産業分野への参入を支援します

申込方法

大手企業へ向けアピールしたい貴社独自の技術等を技術アピールシートにまとめ、エントリーしてください

※技術アピールシートについては裏面を確認してください

対象者

技術連携による成長産業分野参入を目指す都内中小企業

※都内に拠点をもち、自社技術を基に、大手企業の開発ニーズに応じて、開発受託や改良等に対応できる中小企業

申込の3つのメリット

メリット
01

マッチング機会の創出

通年、オープンイノベーション志向の大手企業から最新の開発ニーズ等に基づくマッチング(指名)機会があります。これにより、成長産業分野等への参入機会が広がります。

メリット
02

大手企業へのPR

エントリーに際し、大手企業向けに技術アピールシートを作成し、ご提出いただけます。これにより、大手企業へ向け、通年にわたり、貴社の技術等をPRする機会が生まれます。

メリット
03

マッチングコーディネーターのサポート

大手企業等で製品・技術開発等に従事した豊富な経験を持つマッチングコーディネーターが、貴社と大手企業との円滑なマッチングをサポートいたします。



支援のSTEP(仕組み)

開都内中小企業

開
オープンイノベーション志向の
大手企業研究開発部門等

STEP 01 技術アピールシートの作成・エントリー



- 1 マッチングコーディネーターによる技術ニーズ開拓
- 2 事業エントリー技術ニーズ提供



- 1 技術アピールシート作成 ※
- 2 エントリー

※「技術アピールシート」を作成することにより、自社の強みや優位性等を大手企業へ周知できます。

STEP 02 大手企業へ技術アピールシート集提供・面談希望の中小企業の指名



- 3 技術アピールシート集提供
- 4 面談を希望する中小企業を指名



- 3 大手企業からの指名通知
- 4 マッチング調整事前フォロー

STEP 03 マッチング実施及びアフターフォロー



- 5 マッチング参加
- 6 アフターフォロー



- 5 マッチング参加
- 6 アフターフォロー

大手企業からの面談申込(指名)は「技術アピールシート」がポイントです!



技術アピールシートとは…

- 大手企業研究開発部門等へ貴社のコア技術をアピールするシートです
- ご提出いただいた技術アピールシートを取りまとめ、エントリーした大手企業に開示します
- 大手企業は技術アピールシートで、自社の技術課題を解決できる中小企業の技術を探し、マッチングを希望する中小企業を選定します



詳細は HP をご確認ください
<https://tama-innovation.jp/sheet/>

